

Bachelor Responsable de Développement Commercial

Options : Vins, Bières et Spiritueux

Objectifs et attendus à l'issue de la formation :

Le responsable du développement des activités a pour mission de stimuler la croissance interne de l'organisation. Responsable de l'analyse et du suivi du marché, il préconise et met en œuvre les actions nécessaires pour promouvoir le développement de l'activité dans les vins, bières et spiritueux et Agrofournitures

>>> EVALUATION/VALIDATION

Contrôles continus
Rédaction de 4 dossiers individuels
Examen national (étude de cas)
Grand oral
La validation d'un bloc de compétences permet l'obtention d'un certificat
Pour obtenir le titre le candidat doit valider les 4 blocs

>>> DÉBOUCHÉS

Conseiller / Consultant en développement d'entreprise
Responsable régional / de secteur
Responsable d'un centre de profit (magasin, agence, établissement)
Responsable du développement
Chargé d'acquisition, d'affiliation, de partenariats
Chargé du développement (commercial, des ventes)
Chargé de développement (économique, local) et / ou de projets
Chargé d'expansion commerciale
Chargé de missions / d'actions de développement

>>> POURSUITE D'ÉTUDES

Master
Ecoles de commerce
Certificats de spécialisation

>>> 4 BLOCS DE COMPÉTENCES

Certification délivrée : Responsable du Développement des activités, Titre certifié de niveau 6, code NSF 310 312n, enregistré au RNCP 40889 le 25/06/2025, délivré par FORMATIVES.

Certification composée des 4 blocs suivants :

Bloc 1: Contribuer à la stratégie de développement des activités
Bloc 2: Définir et planifier des actions marketing et de développement
Bloc 3: Piloter un projet de développement
Bloc 4: Manager durablement une équipe dans le cadre du développement

>>> MODALITES / DELAI D'ACCES

Information préalable, Dossier de candidature, Traitement dans les 15 jours après réception du dossier complet.

>>> LES + DE LA FORMATION

Aucun frais de formation à la charge de l'apprenti et la rémunération est versée par l'employeur
Accompagnement dans la recherche d'entreprises

Référente pédagogique et Recrutement :

Sonia DURAND >>> sonia.durand@cneap.fr

Référente administrative :

Sandrine MONTAGNE >>> sandrine.montagne@cneap.fr

CONTACTEZ-NOUS AU 04 75 07 14 50



vivaraais@cneap.fr



PORTES OUVERTES : 6 Décembre 2025 (9h- 12h) - 31 Janvier 2026 (9h- 17h)

BACHELOR le contenu de la formation

546 h

Modules d'enseignements et matières

M1: STRATÉGIE D	80 heures
M2: PLANIFICATION D'ACTION MARKETING & COMMUNICATION	80 heures
M3: PILOTAGE DE PROJETS DE DEVELOPPEMENT	80 heures
M4: MANAGEMENT D'EQUIPE	50 heures
M5 :GESTION D'ENTREPRISE	50 heures
M6: COMPETENCES PROFESSIONNELLES ET CONNAISSANCES PRODUITS	126 heures
M7 : VALORISATION DES COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES	80 heures

AU PROGRAMME : ➡ droit, gestion, marketing, management, communication anglais professionnel, gestion de projets, logiciel professionnel, Connaissance produits vins, bières et spiritueux.



>>> PRE-REQUIS / CONDITIONS D'ADMISSION

- Certification de **niveau 4** ou **bac validé** pour une formation en **3 ans**
- Certification de **niveau 5** en commerce, marketing, gestion, action managériale, développement durable / RSE pour une formation en **1 an**
- Certification de niveau 4 et 3 années d'expérience en commerce, marketing, gestion, action managériale, développement durable / RS
- **Avoir moins de 30 ans** (pour être éligible au Contrat d'apprentissage).

• Avoir un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation :

Commerce spécialisé vin, bières spiritueux : domaine viticole, grande distribution, grossiste, négociant, brasserie, franchisés, distillerie, grand groupe de vins et spiritueux...

ou un stage en entreprise de 40 jours minimum pour tout autre statut (nous contacter)

• Motivation

• Mobilité géographique

>>> Accessibilité

Locaux accessibles aux personnes porteuses de handicap sensoriel ou moteur



>>> MODALITÉS DE FORMATION

- **Rentrée : 31 août 2026**
- **Durée : 1 an, soit 546 heures**
- **Effectif minimum : 16 apprenants**
- **Alternance : 1 semaine en centre/3 semaines en entreprise**
- **95 €/an de participation aux charges périphériques**
- **Prix 19,50€/heure en centre.**

VIVARAIS
FORMATION

111 av. du 8 mai 1945 | Tournon-sur-Rhône (07)

Association loi 1901 immatriculée sous le numéro SIRET : 38881118400026
Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 82070016507 auprès du préfet de région
Auvergne-Rhône-Alpes. Ce n'est pas un agrément (art. L.6352-12 et L.6353,13 du code du travail).

TOUTES NOS FORMATIONS SUR WWW.VIVARAIS-FORMATION.COM