VIVARAIS FORMATION
111 av. du 8 mai 1945 I TOURNON-SUR-RHÔNE (07)
www.vivarais-formation.com
04 75 07 14 50

FT C63 Anglais Pro TC– MAJ 26/10/2026

Objectifs

Négocier et déguster en anglais en prenant en considération les spécificités du produit (vins, bières et spiritueux), du client ou du fournisseurs et du pays concerné

Attendus à l'issue de la formation :

- favoriser l'insertion dans le monde professionnel par l'acquisition de savoirs, savoir -être et de savoir faire.
- communiquer dans des situations professionnelle de relation commerciale avec un degré de spontaneité et d'aisance qui rende possibe une interaction avec un locuteur natif ou pas.

Anglais Professionnel

35 h

Professionnaliser l'équipe dans la relation technico -commerciale à l'international.*

Vins, Bières et Spiritueux

Contacts:

Référente administrative:
Christine CHABANAS >>>
christine.chabanas@cneap.fr
Référent pédagogique :
Sonia DURAND >>>
sonia.durand@cneap.fr

Tarif

32 €/ heure de formation en centre

Financements

OPCO, CPF, autofinancement

Durée formation: 35 h
Séances de 3.5 h

Séances de janvier à mai 2027

04 75 07 14 50

vivarais@cneap.fr

www.vivarais-formation.com

Modalités de formation et méthodes mobilisées

- Formation en présentiel.
- Pédagogie interactive alternant:
  - Apports théoriques avec fiche vocabulaire
  - Usages et diffusion de support audio et vidéo
  - Echanges oraux entre le formateur et le(s) stagiaire(s)
  - Mises en situation concrète.
  - Jeux de rôles

Programme

- Acquisition du lexique propre aux vins, bières et spiritueux, achat, vente.
- Comprehension d'un message oral à dominante argumentative
- Expression orale en continu et en interaction
- Médiation linguistique et interculturelle
- Prise en compte du ou des pays : produits spécifiques, aspects culturels, règlementation
- Dégustation en anglais

Modalité d'évaluation et de validation

- Positionnement sur les pré requis en début de formation
- Evaluation formative en cours de formation
- Evaluation en fin de formation: 30 min de préparation sur un contexte donné puis 15 min oral (5 min en continu et 10 min en interaction) évalue avec une grille critériée.
- Attestation d'acquis en fin de formation

Public visé

Personne souhaitant améliorer son niveau d'anglais à des fins professionnelles dans le domaine du commerce des vins, bières et spiritueux.

Pré requis

Niveau minimum A2 en anglais

Modalités d'admission et délais d'accès (cf CGV)

- Dossier de candidature (DC), accusé de réception sous 15 j .
- Etude du dossier de candidature.
- delai d'accès 15 j avant la formation.

DANS LE MÊME DOMAINE

Formation Courte

- Anglais Professionnel

- *Capacité 63 du bloc de compétence B6 manager une équipe commerciale du BTSA Technico Commercial, Vins , bières et Spiritueux.
- Formateur titulaire d'un diplôme de niveau 6 en anglais.

LOCAUX ACCESSIBLES AUX PERSONNES PORTEUSES DE HANDICAP SENSORIEL OU MOTEUR

100 % de réussite

Taux calculé sur le stagiaire participant à la session 25-26

100 % satisfait

Enquête réalisée sur le stagiaire participant à la session 25-26

Association loi 1901 immatriculée sous le numéro SIRET : 38881118400026
Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 82070016507 auprès du préfet de région Auvergne-Rhône-Alpes. Ce n'est pas un agrément (art. L.6352-12 et L.6353,13 du code du travail).